

Panasonic

 **PARTNER**
Connect Program



 **ALLIANCE**
PARTNER
Panasonic Connect Program

28 luglio 2011

Gentile Cliente,

da sempre i partner di canale sono fondamentali nella catena del valore che Panasonic esprime verso l'utente finale. Installatori ed integratori si muovono oggi in nuovi scenari competitivi, dove applicazioni e tecnologie IP sono sempre più i valori che fanno la differenza.

In questo contesto risultano importanti per il successo, la qualità della comunicazione con i nostri partner e gli strumenti vendite e marketing grazie ai quali li rendiamo più competitivi sul mercato.

Dal prossimo settembre sarà attivo un nuovo programma di canale denominato CONNECT PARTNER PROGRAM e del quale fate parte a pieno titolo con la qualifica di:



Grazie a questo programma personalizzato per competenze, conoscenze tecnologiche e obiettivi specifici, i nostri partner otterranno migliori risultati, massimizzando le vendite.

Siamo certi che tutte le iniziative e gli strumenti legati al programma di canale, daranno nuovo impulso alle vendite e miglioreranno la comunicazione con la risorsa più preziosa: i nostri partner.

Cordiali saluti

A handwritten signature in blue ink that reads 'Stefano Barbieri'.

Stefano Barbieri
Senior Manager PBX & Security
Panasonic System Networks Europe

Benvenuti al Connect Partner Program di Panasonic

La qualifica di **IP Alliance Partner** costituisce il livello più avanzato di partner Panasonic che si occupa della vendita di un'ampia gamma di prodotti per le comunicazioni di rete. Un "IP Alliance Partner" dispone delle competenze necessarie per creare ed implementare soluzioni personalizzate Panasonic in grado di integrare applicazioni progettate da terze parti. Questo livello di partnership è ideale per rivenditori a valore aggiunto che richiedono la più ampia gamma di servizi di assistenza e consente di accedere ad una serie di strumenti commerciali e marketing.

Tali strumenti includono:

- Accesso diretto al personale di assistenza (vendite e reparto tecnico)
- Accesso agli strumenti di marketing:
 - > Extranet
 - > Strumenti di configurazione - inclusa la procedura di supporto progetto
 - > Portale delle promozioni online
 - > Portale e-learning
 - > Portale marketing
- Inviti a corsi di formazione avanzati (pre-lancio prodotti)
- Inviti ad attività di formazione tecnica e alla vendita dei prodotti
- Prezzo speciale per Demo System
- Materiale marketing specifico, con la possibilità di disporre di materiali personalizzati
- Accesso al portale Lead Generation
- Accesso alle promozioni Panasonic
- Accesso al programma di incentivi Panasonic
- Invito alle tavole rotonde (dedicate alla formazione tecnica e alla vendita)
- Primo livello di Field Test Partner

Tutti i partner certificati beneficiano di una maggior efficacia nella vendita di soluzioni grazie ad un know-how avanzato, certificazione di qualità e supporto marketing.

Nei prossimi giorni riceverete maggiori dettagli relativi alle iniziative legate al programma, inclusi gli accessi ad aree riservate.

Fate pure riferimento ai vostri referenti commerciali Panasonic per avere maggiori dettagli.